

Modulo concerne la gestion des Cessions de droits de tous types : étrangers, poche, club, audiovisuel.

Modulo offre un suivi complet des contrats, des règlements, des actions en cours et permet d'éditer des bilans d'activités. Un système d'alerte quotidien permet de gérer les différentes échéances.

Un outil simple et intuitif qui permet un suivi complet des contrats, des règlements, des prospections, de vos actions, qui vous alerte sur les différentes échéances. **Modulo** vous donne aussi une vision globale de votre activité : chiffre d'affaires, contrats à échéance, relances à faire, ...etc. Avec **Modulo** vous redevenez disponible pour rencontrer vos interlocuteurs, parler des livres et vendre les droits.

Prospections

- Consultation de toutes les prospections en cours, ciblage par spécificités éditeurs, zone géographique, type d'ouvrages, langue, etc.
- Suivi des dernières actions effectuées, envois, relances, interlocuteurs, événement.
- Prospections par éditeur : écran de saisie de l'historique des prospections par titre et par client. Alerte automatique pour les relances.
- Génération des contrats à partir des prospections
- Edition des prospections

Contrats

- Un module de saisie des contrats de cessions de droits regroupant l'ensemble des données contractuelles : durée, langue, avances de droits, royalties, terme de paiement.
- Saisie directe d'un contrat sans passer par la phase de prospection.
- Permet de créer un historique exhaustif des contrats.
- Alerte pour les contrats arrivés à échéances.
- Gestion des avances, des relevés de vente et des forfaits

Facturation

- Enregistrement et génération des factures
- Suivi des factures émises
- Enregistrement des règlements
- Suivi des règlements

- Gestion des relances
- Comptabilisation des factures et des règlements

Relevés de vente

- Saisie des relevés de vente
- Alertes relevés de vente non reçus

Suivi comptable

- Lien avec la facturation.
- Rappel sur les échéances non payées, sur la réception des formulaires d'exemption fiscale.
- Déclaration DES

Bilan d'activité

- Outil de synthèse permettant de mesurer dans le temps l'évolution des prospections et de l'activité qualitative et quantitative des cessions de droits.



de Laroussilhe informatique

4, rue des écoles
37210 Vouvray
02 47 52 26 98

Directrice
Anne-Lise de Laroussilhe
al.delaroussilhe@delaroussilhe.com